



# Procédé de positionnement

Après sollicitation par le prospect, une évaluation de départ est proposée.

Soit en dynamique, soit à l'aide d'un questionnaire (tablette).

Un plan de formation est proposé.

Après l'inscription, nous établissons un contrat de formation, ou une convention.

Durant la formation, des bilans intermédiaires sont réalisés, sous forme d'évaluations, afin de valider les différentes compétences.

La fin de formation est sanctionnée par une évaluation finale, voir par un examen.

L'élève est enfin invité à noter la formation suivie.